

TRAINEE PRIVATE BANKING GEWERBLICHE KUNDEN M/W/D

VOLLZEIT (39 STD./WOCHE)

**BEWERBEN SIE SICH JETZT AUF
[NISPA.DE/KARRIERE](https://www.nispa.de/karriere)**

ÜBER DIE NISPA

Als Niederrheinische Sparkasse RheinLippe sind wir eine moderne, vertriebsorientierte und leistungsstarke Sparkasse mit einer Bilanzsumme von rund 3,7 Mrd. Euro und betreuen unsere Kunden an 19 Standorten. Wir sind stolz auf das, was wir gemeinsam mit unseren rund 600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern immer wieder aufs Neue erreichen. Als erfolgsorientiertes Team blicken wir gemeinsam nach vorne.



WAS SIE ERWARTET

- **Vertriebsunterstützung bei komplexen Beratungsthemen** – Aktive Begleitung des Vertriebsprozesses und Vorbereitung sowie Nachbereitung von Kundenterminen.
- **Erstellung und Pflege kundenbezogener Unterlagen** – Recherche zu Beratungsanlässen, Zusammenstellung individueller Dokumente sowie Dokumentation und Nachbearbeitung der Gespräche.
- **Ganzheitliche Betreuung von Gewerbekunden** – Eigenverantwortliche Beratung und Umsetzung individueller Vermögensstrategien (Datenpflege, Depotanalysen, Vorsorgestrukturen).
- **Koordination interner Schnittstellen** – Ansprechpartner für Fachbereiche (Vorsorge, Generationen-/Wertpapier-/Stiftungsberatung) und Unterstützung bei Terminierung, Informationsaufbereitung und Kommunikation.
- **Mitwirkung an Service- und Vertriebsprojekten** – Bearbeitung standardisierter Kundenanliegen, Optimierung von Serviceprozessen und Mitgestaltung von Vertriebsaktionen sowie regulatorischen Vorgaben.

IHR PERSÖNLICHES PROFIL

- eine bankkaufmännische Berufsausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Berufserfahrung im Privatkundenvertrieb
- grundlegende Selbstmotivation, Belastbarkeit und unternehmerisches Denken werden vorausgesetzt
- eine vertiefte Strukturierungsfähigkeit sowie ein hohes Maß an Empathie
- Motivation, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln

DAS BIETEN WIR IHNEN

- ein interessantes Arbeitsumfeld neben einem sicheren und langfristigen Arbeitsplatz bei einem gesellschaftlich engagierten Arbeitgeber
- eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung
- eine betriebliche Altersversorgung, vermögenswirksame Leistungen sowie weitere Mitarbeiter-Benefits
- vielfältige Fortbildungsmöglichkeiten und hervorragende Karrierechancen
- eine aktive Betriebssportgemeinschaft

Für eine erste Kontaktaufnahme stehen Ihnen die Personalentwicklerin Frau Anja Brombosch (Tel. 0281 205-9665) sowie der Bereichsleiter Herr Michael Nowak (Tel. 0281 205-9308) gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.