



Trainee Sales & Recruiting (m/w/x)

📍 Stuttgart 🏢 Feste Anstellung ⌚ Vollzeit

Magst Du Dich mit dem Trainee-Status gar nicht lange aufhalten? Sehr gut! Reden wir über das, was danach kommt. Wir suchen junge Talente, die mehr wollen und sich festbeißen: Bei uns starten Beratungs- und Überzeugungstalente durch. Wir wollten nie die Größten werden, aber die Besten. Davon profitieren unsere Kunden, unsere Mitarbeiter und die Neu-Einsteiger. Wir haben es gewagt, Personalberatung umzukrempeln – und wir sind belohnt worden. Weg mit überflüssigen Formalitäten. Hin zu mehr Effektivität. Davon profitieren Kolleginnen und Kollegen am meisten. Diejenigen, die schon lange bei uns sind, werden Dir gerne erzählen, was den Unterschied ausmacht. Wenn Du Deine Karriere starten willst, wo die Zukunft schon angefangen hat, freuen wir uns, von Dir zu hören.

Deine Perspektive

- Wie Personalberatung morgen funktioniert, begreifst Du bei uns am besten. Wir machen das schon heute.
- Profitiere von der persönlichen Förderung mit speziellen Schulungen und Seminaren sowie einem internen Mentorenprogramm. Wir zeigen Dir, welche Voraussetzungen Personalberatung heute braucht, um erfolgreich zu sein.
- Ganz egal, wo Dich Dein Karriereweg hinführt: Bei uns erlebst Du, wie gutes Beratungsbusiness funktioniert.
- Wenn Du weit kommen willst: Fang bei uns an. Wir sind schon weiter.

Deine Aufgabe

- SAP-Systeme und der SAP-Arbeitsmarkt haben manche Spezialitäten. Je genauer Du Dich auskennst, desto steiler geht Deine Karrierekurve nach oben.
- Pack gleich an, und führe die Gespräche mit Unternehmen sowie Kandidatinnen und Kandidaten in Deiner Wirtschaftsregion.
- Erstelle eigenverantwortlich Angebote und vertrete unser Unternehmen in Vertragsverhandlungen
- Formuliere gewinnbringende Anforderungsprofile für vakante SAP Jobs in Absprache mit Deinen Kunden
- Wähle durch „Active Sourcing“ die passgenauen Bewerber aus. Betreue sie bis zur Vertragsunterschrift. Erlebe, wie effektive Karrierebegleitung in der Praxis gelebt wird.

Deine Qualifikation:

- Das Wichtigste ist Deine Mentalität: Du kannst was, und zeigst das in jedem Gespräch.
- Du hast idealerweise bereits erste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt
- Dein FH- oder Uni-Abschluss in Wirtschaftswissenschaften dient Dir als sicheres Fundament.
- Du gehst offensiv auf Menschen zu. Du hörst zu. Ziehst die richtigen Schlüsse. Du bist auf dem Weg zu einer starken Beraterpersönlichkeit.
- Du gewinnst mit Kompetenz und Sympathie und freust Dich auf

[Jetzt bewerben](#)

Bei Fragen rund um Ihre Karriere: Ich freue mich auf Ihren Anruf!
Ronny Haag 0711 - 93 30 90 60